

KAIP VERSKIS KLIENTAMS SUSIKURTI TOP-3 APYVARTA GENERUOJANTĮ KANALĄ?

Su Omnisend.lt



Matas Pocius

NFQ.email padalinio vadovas



LinkedIn



01 Kodėl el. pašto rinkodara

02 Kaip išnaudoti teisingai

03 El. pašto rinkodara. Planas





→ **01** Kodėl el. pašto rinkodara

02 Kaip išnaudoti teisingai

03 El. pašto rinkodara. Planas



**El. pašto
rinkodara el.
komercijai.
Kodėl?**

TOP-3 apyvartą
generuojantis kanalas el.
parduotuvėms

El. pašto rinkodara el. komercijai. Kodėl?

Geriausiai vertinamas pagal grąžą (ROI)

1 Eur vidutiniškai duoda 45 Eur (pagal *Litmus*).

Nuosavas komunikacijos kanalas

Nuolat brangstant mokamiems kanalams, auga šio kanalo populiarumas.

Reikšminga apyvarta, mažos sąnaudos

Sėkmingos el. parduotuvės generuoja 25–35% apyvartos.

Aptarnaujame daugiau nei 1500 verslų, naudojančių Omnisend



Klientai



Kosmetika, parfumerija

Aromata.lt
Atelierkosmetika.lt
Barakkat.lt
Biocos.lt
Dorishop.lt
Parfumarabia.lt
Blinkshop.com

Maistas, papildai

Acheta.lt
Berneliuzeiga.lt
Bionaturalis.lt
Meduoliunamai.lt
Romogaminiai.lt
Immunitas.lt
Gurru.lt

Pašarai, gyvulinis maistas

Fitoveta.lt
Superkate.lt
Vetslenis.lt
Akvazoo.lt
Vetma.lt

Tekstilė

Byme.lt
Think2.eu
Aukcionas123.lt
Wavylinen.com
Nostra.lt
Flokati
Sportpoint.lt

Vaikų prekės

Ciokis.lt
Lekuku.lt
Mamajum.lt
4kedutes.lt
Uzduociudezute.lt
Japoko.lt

Knygos ir knyginai

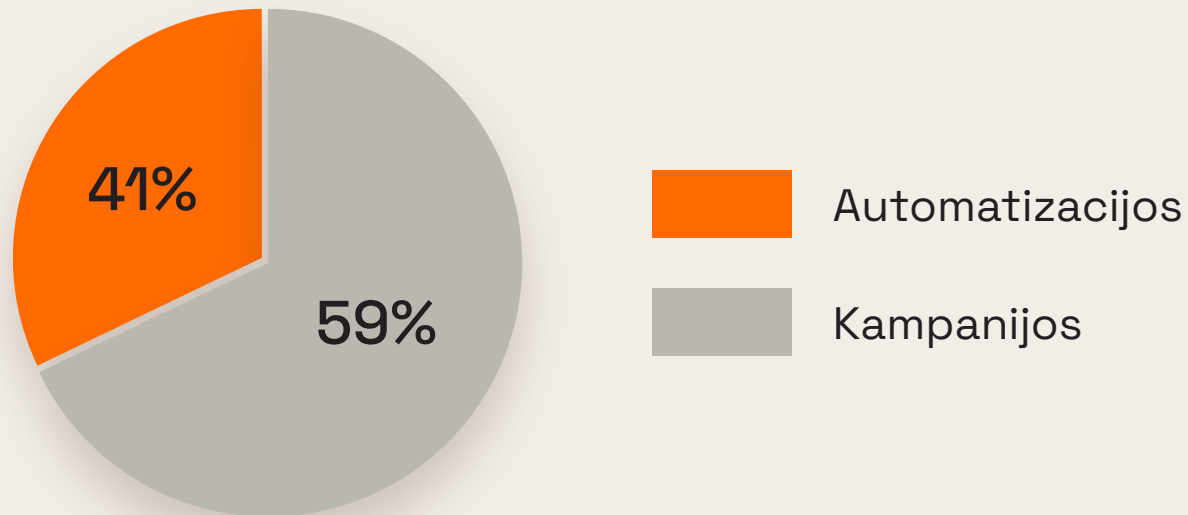
Mymontier.com
Sofoklis.lt
Patogupirkti.lt
Terrapublica.lt

LT verslų ROI iš „email“ kanalo



	ROI	PAJAMOS iš EMAIL / MĖN.	IŠLAIDOS / MĖN.
KLIENTAS 1	6091%	11392 Eur	187 Eur
KLIENTAS 2	11931%	43787 Eur	367 Eur
KLIENTAS 3	14261%	85568 Eur	600 Eur
KLIENTAS 4	42916%	32187 Eur	75 Eur
KLIENTAS 5	44471%	46250 Eur	104 Eur

„Email“ kanalo pajamų struktūra



LT verslų ROI iš „email“



	ROI	PAJAMOS iš EMAIL / MĖN.	IŠLAIDOS / MĖN.	Prenumeratorių skaičius	Iš naujienlaiškių	Iš automat. scenarijų
KLIENTAS 1	6091%	11392 Eur	187 Eur	11331	€7883.34 (4)	€3509.33 (2)
KLIENTAS 2	11931%	43787 Eur	367 Eur	16684	€10,951.08 (15)	€32,836.46 (5)
KLIENTAS 3	14261%	85568 Eur	600 Eur	44231	€49,221.55 (6)	€36,347.08 (10)
KLIENTAS 4	42916%	32187 Eur	75 Eur	4932	€1,626.82 (2)	€30,561.05 (8)
KLIENTAS 5	44471%	46250 Eur	104 Eur	6685	€3,081.60 (4)	€43,168.88 (6)

Paskaičiuokite savo pajamas iš „email“ kanalo



The screenshot shows a web browser window with the URL `nfq.email/pajamu-skaiciuokles/`. The page is divided into four main sections:

- Palikto prekių krepšelio serija:** A section with a heading and a paragraph: "Sužinokite kiek per metus pelningiausia el. laiškų automatizacija gali padėti susigražinti potencialių pajamų paskatinus pirkėjus užbaigti pirkimą." To the right, there are two input fields: "Užsakymų per mėn.:" and "Vidutinė užsakymo vertė (EUR):", both containing a dash (-). Below these is the text "Numatomos pajamos per metus:" followed by "€0 – €0*". A small asterisk note at the bottom reads: "* Pardavimų skaičius svyruoja tarp 3 – 6% priklausomai nuo verslo sektoriaus."
- Prenumeratorių pasveikinimo serija:** A section with a heading and a paragraph: "Paskaičiuokite kiek per metus galite sugeneruoti pajamų iš naujų prenumeratorių siunčiant jiems pasveikinimo laiškus." To the right, there are two input fields: "Naujų prenumeratorių per mėn.:" and "Vidutinė užsakymo vertė (EUR):", both containing a dash (-). Below these is the text "Numatomos pajamos per metus:" followed by "€0 – €0*".

A gear icon is visible in the bottom left corner of the application interface.



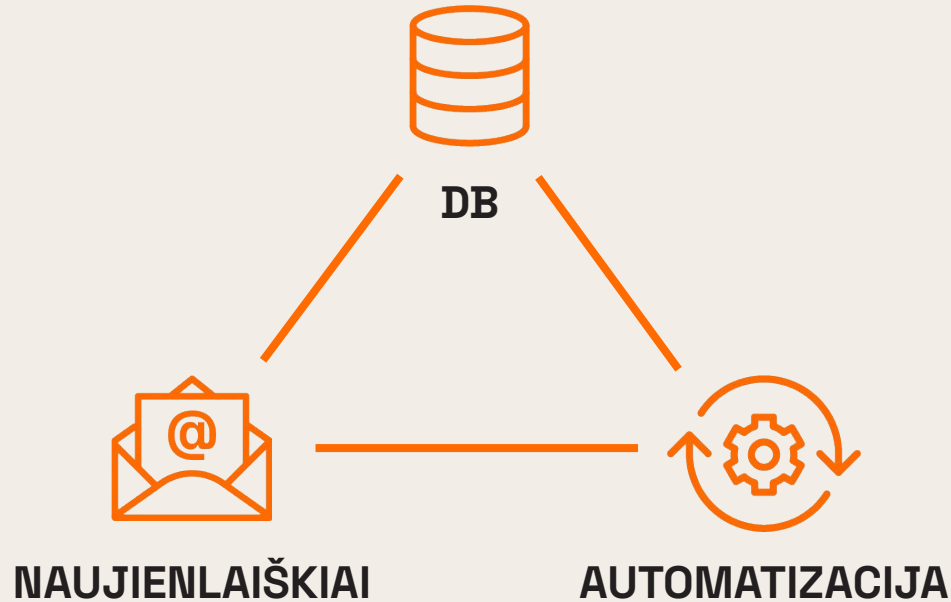
01 Kodėl el. pašto rinkodara

→ 02 Kaip išnaudoti teisingai

03 El. pašto rinkodara. Planas



El. pašto kanalo sėkmės elementai

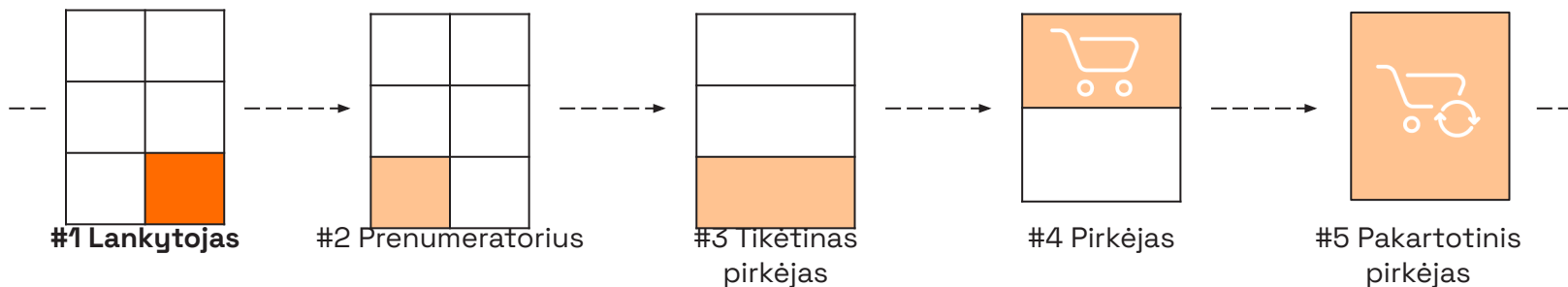


Prenumeratorių rinkimas Lietuvoje*

- 30,5% renka el. pašto adresus proaktyviais būdais (pop-up ir pan.)
- 16% renka gimimo datas (tik 2% naudoja komunikacijai)
- 6% siunčia SMS pranešimus
- 25,7% naudoja web push pranešimus

*229 TOP el. parduotuvės Lietuvoje. 2023 NFQ.email tyrimas

#1 EL. PARDUOTUVĖS LANKYTOJAS




Statinė prenumeratos forma
Slankiojanti prenumeratos juostelė
Iššokanti „Popup“ forma
„Laimės ratas“
Prenumeratos puslapis

Tikslas: nepaleisti potencialaus pirkėjo

Popup

REGISTRACIJOS

3%



Važiukime drauge!

5% -5% -5% -5% -5% -5% -5% -5% -5% -5% -5% -5% -5% -5% -5%

Prisijunk prie mūsų bendruomenės

Tavo vardas

Tavo el. pašto adresas

Prenumeruok naujienlaiškį ir gauk 5% NUOLAIDĄ pirmam užsakymui. Tegul kelionė prasideda!

Gauti 5% nuolaidą



12% NUOLAIDA

PRENUMERUOKITE MŪSŲ NAUJIENLAIŠKĮ

ir gaukite nuolaidą pirmam užsakymui!

Jūsų vardas

Jūsų el. pašto adresas

NORIU PRISIJUNGTI



Papildoma nuolaida 5% prenumeratoriams!

TIK PIRMAM UŽSAKYMUI

Jūsų vardas

Jūsų el. pašto adresas

GAUTI 5% NUOLAIDĄ

*Nuolaida taikoma atrinktomis kategorijoms



Ššš...
Skirta tik Tau!

Mūsų naujienos karščiausios, išpardavimai beprotiški, o pasiūlymai verti nuodėmės! Suzinok tai iš pirmų lūpų.

El. paštas

PRENUMERUOTI

Laimės ratas

REGISTRACIJOS

≤ 10%

bigbox

Išsuk savo nuolaidą!

Suvesk savo duomenis, kad galėtum sukti Laimės ratą.

Jūsų e. pašto adresas

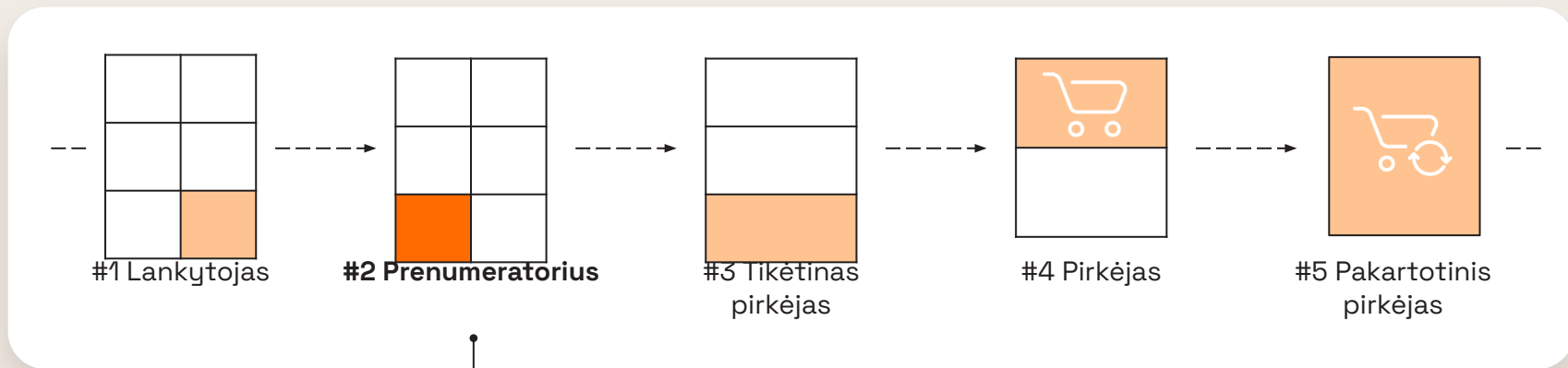
Taip, norėčiau gauti naujienlaiškį apie jūsų produktus, paslaugas bei pasiūlymus, kurie man galėtų būti aktualūs.

Jūsų asmens duomenų saugumo užtikrinimas mums yra labai svarbus. Jūsų pateikti duomenys bus tvarkomi remiantis ES Bendroju duomenų apsaugos reglamentu (GDAR 2016/679 (angl. GDPR)). Užsiprenumeruodami naujienlaiškį, jūs sutinkate gauti reklaminius bei su užsakytu susijusius el. laiškus. Pakeisti reklaminių laišku prenumeratos nustatymus arba atsakyti prenumeratos galite nuspauddę nuorodą "Atsisakyti prenumeratos" bet kuriame iš mūsų gautų laišku.

Suk ratą!

× Ne šiandien

#2 PRENUMERATORIUS

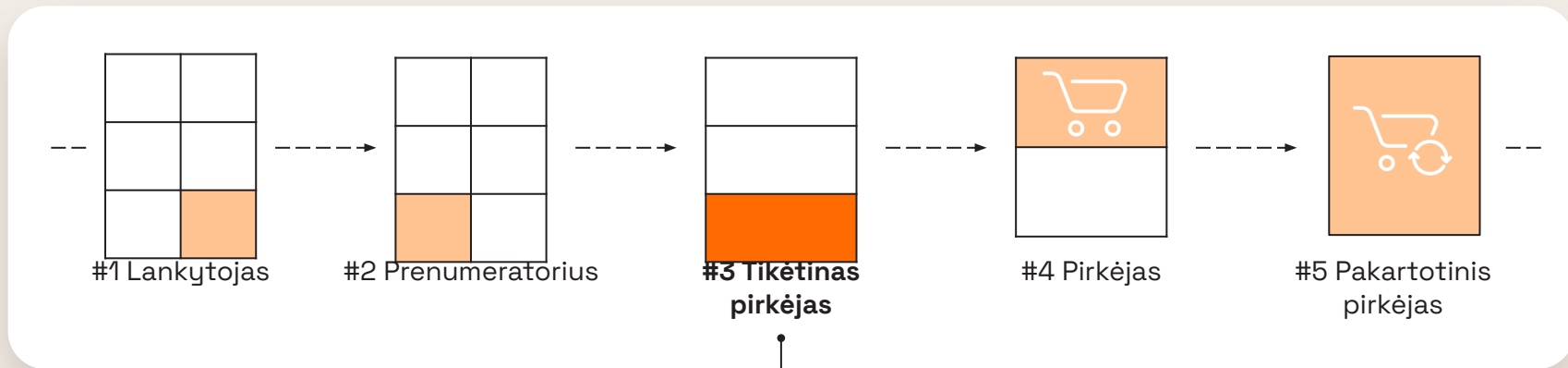


Pasveikinimo laiškų serija

#1 Tikslas: pirmasis užsakymas

#2 Tikslas: supažindinimas su prekės ženklu ir jo ypatumais

#3 PASIRINKIMO ETAPAS

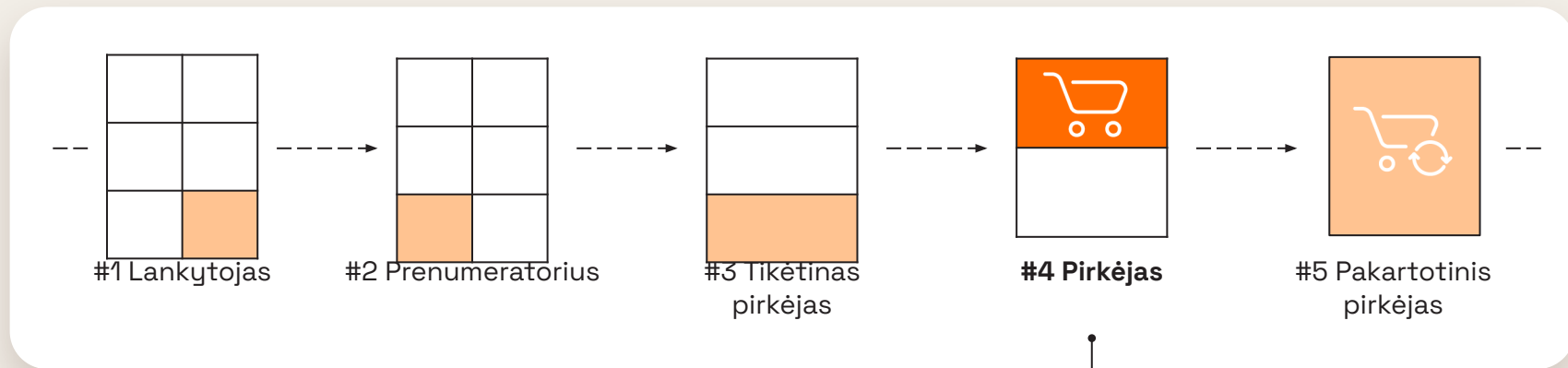


Palikto prekių krepšelio laiškų serija
Nutraukto naršymo laiškai
Paliktos prekės laiškai

#1 Tikslas: pirmasis užsakymas

#2 Tikslas: supažindinimas su prekės ženklu ir jo ypatumais

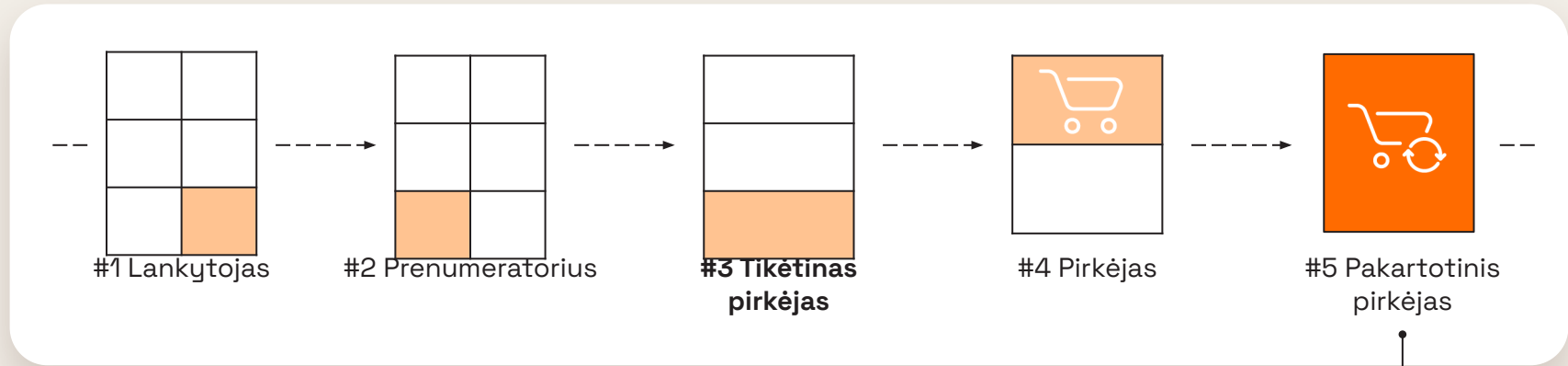
#4 PIRKĖJAS



Tranzakciniai užsakymo patvirtinimo laiškai

Tikslas: maloni apsipirkimo patirtis

#5 REGULIARUS PIRKĖJAS



Popirkiminiai laiškai
Kryžminio pirkimo laiškai
Reaktyvacijos kampanijos
Custom scenarijai

#1 Tikslas: pakartotiniai pirkimai

#2 Tikslas: maloni apsipirkimo patirtis



01 Kodėl el. pašto rinkodara

02 Kaip išnaudoti teisingai

→ **03 El. pašto rinkodara. Planas**



Email planas 2024

#1 Naujienlaiškio prenumeratos formų kūrimas ir duomenų bazės auginimas, stiprinimas	✓
#2 Pasveikinimo laiškai	✓
#3 Palikto prekių krepšelio laiškai	✓
#4 Užsakymo patvirtinimo laiškai	✓
#5 Popirkininiai laiškai	✓
#6 Pirkimo reaktyvacija / DB higiena	✓
#7 Naujienlaiškiai	✓

Q4 naujienlaiškių temos



11.11

IŠANKSTINIS

**BLACK
FRIDAY**

**BLACK
FRIDAY**

**CYBER
MONDAY**
SHOP NOW



**Kaip pradēti naudotis Omniseņd
paslaugomis?**

The screenshot shows the Omniseend website interface. At the top, there is a navigation bar with the Omniseend logo, a dropdown menu for 'Funkcijos', and links for 'Kainos', 'Migravimas', and 'Pagalba: +370 687 85520'. On the right side of the navigation bar, there are buttons for 'KONSULTACIJA', 'REGISTRUOTIS', and 'Prisijunkite'. The main content area features a large heading 'Didinkite pardavimus, o ne darbo krūvį' and a subheading 'Auginkite pajamas su lanksčiai naudojama Omniseend platforma, skirta el. prekybos rinkodarai el. paštu, SMS ir automatizavimui.' Below this is a prominent 'REGISTRUOTIS' button. A secondary message states 'Mumis pasitiki daugiau nei 75 000 el. prekybos prekių ženklų'. At the bottom, there are logos for 'BARBORA MemberShop', 'ERMITAŽAS', 'MATH', and 'nbgd'. On the right side of the page, there are three overlapping graphics: a 'Sales performance' dashboard showing a bar chart with a revenue of '\$21,605' from Omniseend; an 'Abandoned cart' notification; and an 'SMS' notification titled 'Your cart called' featuring a smiling woman and a 'Checkout now' button. A vertical list on the left of these graphics indicates the notification channels: 'SMS' and 'Email'.

El. pašto rinkodaros ir SMS pl. x +

omniseend.lt

omniseend

Funkcijos ▾ Kainos Migravimas Pagalba: +370 687 85520

KONSULTACIJA REGISTRUOTIS Prisijunkite

Didinkite pardavimus, o ne darbo krūvį

Auginkite pajamas su lanksčiai naudojama Omniseend platforma, skirta el. prekybos rinkodarai el. paštu, SMS ir automatizavimui.

REGISTRUOTIS

Mumis pasitiki **daugiau nei 75 000** el. prekybos prekių ženklų

BARBORA MemberShop ERMITAŽAS MATH nbgd

Sales performance

Revenue from Omniseend
\$21,605

Abandoned cart

SMS

Email

Your cart called

Checkout now

**Pirmieji žingsniai turint Omnisend
paskyrą**

1. Susipildyti brand asset.
2. Pradėti rinkti prenumeratorių bazę naudojant prenumeratos formas.
3. Aktyvuoti automatizuotus scenarijus.
Dvi pagrindinės automatizacijos: Welcome ir Cart Abandonment.

Brand assets

- Galite prisidėti savo brandbook'ą: spalvas, šriftą jų stiliu, logo, socialinius tinklus.
- Viena karta pridėsite ir galėsite naudotis ateityje kuriant naujienlaiškių šablonus ir automatizacijų scenarijus. Galima importuoti informaciją tiesiai iš jūsų svetainės.
- Būdami nuoseklūs ir laikydamiesi savo brando stiliaus jūs labiau įsiminsite savo klientams, kelsite didesnę pasitikėjimą, būsite savo prekės ženklo ambasadoriais

Galima naudoti naujienlaiškio ir automatizacijų šablonuose, formų patvirtinimo tekstuose.

Dashboard Campaigns Automation Forms Audience Reports

Store settings
Ewa D. 5d3pkr7815u6q48116d5t

Pricing plan
SMS pricing
Password & Authentication
Store information
Brand assets
Developers
Email
SMS
Push notifications
Sales attribution
Language and translations
Currency formats
Saved templates

Pricing plan: Free
View our plans
Paid plans work as a monthly charge based on your current number of billable contacts. The total count places you in one of the billing tiers. We do not charge for unsubscribed contacts. Learn more

Email
0 of 555 emails sent this billing cycle
Series will reset on Wed, Oct 30, 2024 6:02 PM
Upgrade your plan to increase email limit

SMS credits
\$0.00 of \$9.00 SMS credits used
Status: \$0.00
Subscribe SMS credits
Upgrade to get free SMS credits. Pay

IMPORT BRAND ASSETS RIGHT FROM YOUR STORE

Import my Brand Assets

LOGO

Demo shop
SINCE 2019

COLORS

Accent #00A3FF Dark #000000 Light #FFFFFF

FONTS

Headings Paragraph & footnotes
Arial Arial

SOCIAL LINKS

Add social link

Here's how your dark color will look like

This is your heading

Your paragraph text will look like this. Make sure the font you select is easy to read.

This is your link style

Button

Prenumeratos formos

- Iškart pasileiskite prenumeratos formą, kurios pagalba didinant savo kontaktų skaičių.
- Naudokites Omnisend platformoje esančiais šablonais.
- Lengvai pritaikyti formą pagal savo poreikius.

Rekomenduojama naudoti popup formą,

kurios konversija siekia 3 %

Choose a form template

Collect subscribers with our pre-designed form templates. They already contain the industry best practices, so all that's left for you is adjust it to your brand and launch it.

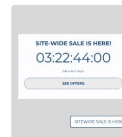
- GOAL:
- Collect subscribers
 - Stop product abandonment
 - Promote special offers
 - Gather interest in out-of-stock
- THEME:
- Blended forms
 - Inspirational forms
 - Holiday celebration
- TYPE:
- Popup
 - Embedded
 - Landing page
 - Flout
- FORM SETTINGS:
- Multi-step
 - Mobile only
 - Wheel of fortune
 - Tesser
 - Promotional links
 - Email only
 - Email & SMS
 - Personal details
 - Countdown timer

Recommended



Email & SMS branded multi-step welcome discount

Preview: Get visitors to subscribe an on-brand form via a popup form.



Urgency building site-wide sale

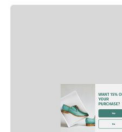
Preview: Build urgency by promoting for a limited time site-wide sale.



Multi-step discount on purchase

Preview: BETTA: Invite your customers to enjoy a special deal with a discount offer.

All templates



Micro-yes Multi-step first purchase discount



Email capture Micro-yes Multi-step



Email & SMS Multi-step capture



Micro-yes Multi-step urgency building



Email & Preferences Multi-step collection

Welcome laiškų serija

- Omniseed platformoje jau rasite paruoštus automatizacijas ir sudėtas sąlygas.
- Pakeiskite laiško turinį, jei turite prisidėję brand assets, tai pavyks greičiau, laiškas išlaikys tęstinumą

Rekomenduojama 3 ir daugiau laiškų serijoje.

Serijos pardavimų konversija Lietuvoje: **8-30%**

Welcome No.83 Edit

Hide stats Last 30 days

Entered	Exited	Completed	Currently in
0	0	0	0

MESSAGES

- Email
- SMS
- Push notification

FLOW ACTIONS

- Delay
- Tag contact
- Split
- A/B testing

Customers enter the workflow when they subscribe to marketing

Customers exit the workflow when they place an order

TRIGGER FILTERS (3)

- Channel subscribed to is Email
- Subscription method is Signup form
- First subscription is true

Completed 0

Wait for 1 minute

Completed 0

Welcome to [account.name]

Here's a 10% discount off your first order to celebrate you joining us.

Sent	Opened	Clicked
0	0%	0%
Sales	€0.00	

Completed 0 Shipped 0

10

Welcome to [account.name]

Here's a 10% discount off your first order to celebrate you joining us.

Sent	Opened	Clicked
0	0%	0%
Sales	€0.00	

Completed 0 Shipped 0

Welcome aboard!

We're excited to see you've joined us! As a little thank you, we'd like to treat you to a discount off your first order. Happy shopping!

10% OFF

Edit content Send test email

Language Lithuanian

Cart abandonment laiškų serija

- Daugiau srauto į svetainę ir daugiau pardavimų (apie 75% vartotojų palieka papildytus prekių krepšelius)
- Pirmas laiškas padeda sugeneruoti daugiausiai užsakymų, todėl nuolaida tik trečiajame laiške padeda išvengti sumažėjusio pelno

Rekomenduojama 3 ar daugiau laiškų serija, derinama su SMS ir Push notifications kanalais.

Serijos paspaudimų konversija Lietuvoje: **8-22%**

MemberShop

Įsisaugojame jūsų prekių krepšelį!

Šiuo laiku, kai jūs praeitote šio puslapio, mes išsaugojame jūsų prekių krepšelį. Jei grįšite, mes galėsime pasiūlyti jums geriausias kainas. Jei turite klausimų, mes esame čia, kad padėkime.

Neatidėkite - pasiūlymai gali baigtis bet kada! Grįžkite dar kartą ir išsaugokite savo prekių krepšelį. Jūsų laukia puikūs pasiūlymai.

PREKŲ KREPŠELIO REZERVACIJA

Jūsų krepšelyje liko:

Tiesiog grįžkite į mūsų svetainę ir išsaugokite savo prekių krepšelį. Jūsų laukia puikūs pasiūlymai.

	THERMAS Kėbulas 100% medvilnė 100 x 100 cm 15,90 €
	FURLA BELLA Krepšelis 100% odos 30 x 25 x 15 cm 19,90 €
	THE OLFACATORY Kvepalai 100% natūralūs 100 ml 12,90 €

PREKŲ KREPŠELIO REZERVACIJA

Naudinga žinoti:

PREKŲ GARANTIJOS
Visoms prekėms taikoma garantija, kurią galima panaudoti ir atstatyti, ir pakeičti. Jei prekė yra sugedusi, mes ją pakeičime arba atstatysime. Jei prekė yra sugedusi, mes ją pakeičime arba atstatysime. Jei prekė yra sugedusi, mes ją pakeičime arba atstatysime.

PREKŲ DELIVERIS
Prekių pristatymas vyksta per kurjerius. Jei prekė yra sugedusi, mes ją pakeičime arba atstatysime. Jei prekė yra sugedusi, mes ją pakeičime arba atstatysime. Jei prekė yra sugedusi, mes ją pakeičime arba atstatysime.

PREKŲ KREPŠELIO REZERVACIJA
Jūsų prekių krepšelis yra išsaugojamas. Jei grįšite, mes galėsime pasiūlyti jums geriausias kainas. Jei turite klausimų, mes esame čia, kad padėkime.

PREKŲ KREPŠELIO REZERVACIJA

MemberShop

Pirmename apie neįbaigtą užsakymą

Šiuo laiku, kai jūs praeitote šio puslapio, mes išsaugojame jūsų prekių krepšelį. Jei grįšite, mes galėsime pasiūlyti jums geriausias kainas. Jei turite klausimų, mes esame čia, kad padėkime.

Neatidėkite - pasiūlymai gali baigtis bet kada! Grįžkite dar kartą ir išsaugokite savo prekių krepšelį. Jūsų laukia puikūs pasiūlymai.

PREKŲ KREPŠELIO REZERVACIJA

Jūsų krepšelyje liko:

Tiesiog grįžkite į mūsų svetainę ir išsaugokite savo prekių krepšelį. Jūsų laukia puikūs pasiūlymai.

	THERMAS Kėbulas 100% medvilnė 100 x 100 cm 15,90 €
	FURLA BELLA Krepšelis 100% odos 30 x 25 x 15 cm 19,90 €
	THE OLFACATORY Kvepalai 100% natūralūs 100 ml 12,90 €

PREKŲ KREPŠELIO REZERVACIJA

Prieš **NEMOKAMAI** atsiimkite:

Įdėkite šiuos produktus į savo krepšelį ir atsiimkite juos nemokamai. Jei prekė yra sugedusi, mes ją pakeičime arba atstatysime. Jei prekė yra sugedusi, mes ją pakeičime arba atstatysime. Jei prekė yra sugedusi, mes ją pakeičime arba atstatysime.

NEMOKAMAS PREKIŲ ATSIĖMIMAS

VILNIUS
MEMBERSHIP
ATSIĖMIMO PUNKTAS
12, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 49, 50, 51, 52, 53, 54, 55, 56, 57, 58, 59, 60, 61, 62, 63, 64, 65, 66, 67, 68, 69, 70, 71, 72, 73, 74, 75, 76, 77, 78, 79, 80, 81, 82, 83, 84, 85, 86, 87, 88, 89, 90, 91, 92, 93, 94, 95, 96, 97, 98, 99, 100

KAUNAS
MEMBERSHIP
PARSIŪLYMAS
12, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 49, 50, 51, 52, 53, 54, 55, 56, 57, 58, 59, 60, 61, 62, 63, 64, 65, 66, 67, 68, 69, 70, 71, 72, 73, 74, 75, 76, 77, 78, 79, 80, 81, 82, 83, 84, 85, 86, 87, 88, 89, 90, 91, 92, 93, 94, 95, 96, 97, 98, 99, 100

PREKŲ KREPŠELIO REZERVACIJA

MemberShop

Paskutine galimybė įsigyti

Šiuo laiku, kai jūs praeitote šio puslapio, mes išsaugojame jūsų prekių krepšelį. Jei grįšite, mes galėsime pasiūlyti jums geriausias kainas. Jei turite klausimų, mes esame čia, kad padėkime.

Neatidėkite - pasiūlymai gali baigtis bet kada! Grįžkite dar kartą ir išsaugokite savo prekių krepšelį. Jūsų laukia puikūs pasiūlymai.

PREKŲ KREPŠELIO REZERVACIJA

	THERMAS Kėbulas 100% medvilnė 100 x 100 cm 15,90 €
	FURLA BELLA Krepšelis 100% odos 30 x 25 x 15 cm 19,90 €
	THE OLFACATORY Kvepalai 100% natūralūs 100 ml 12,90 €

PREKŲ KREPŠELIO REZERVACIJA

The screenshot shows the Omniseend website interface. At the top, there is a navigation bar with the Omniseend logo, a dropdown menu for 'Funkcijos', and links for 'Kainos', 'Migravimas', and 'Pagalba: +370 687 85520'. On the right side of the navigation bar, there are buttons for 'KONSULTACIJA', 'REGISTRUOTIS', and 'Prisijunkite'. The main content area features a large heading 'Didinkite pardavimus, o ne darbo krūvį' and a subheading 'Auginkite pajamas su lanksčiai naudojama Omniseend platforma, skirta el. prekybos rinkodarai el. paštu, SMS ir automatizavimui.' Below this is a prominent 'REGISTRUOTIS' button. A secondary message states 'Mumis pasitiki daugiau nei 75 000 el. prekybos prekių ženklų'. At the bottom, there are logos for 'BARBORA MemberShop', 'ERMITAŽAS', 'MATH', and 'nbgd'. On the right side of the page, there is a green graphic overlay containing a 'Sales performance' chart showing revenue from Omniseend at \$21,605, and a 'Your cart called' notification card with a 'Checkout now' button. A vertical flow diagram on the left of the notification card shows 'Abandoned cart' leading to 'SMS' and 'Email' channels.

El. pašto rinkodaros ir SMS pl. x +

omniseend.lt

omniseend

Funkcijos ▾ Kainos Migravimas Pagalba: +370 687 85520

KONSULTACIJA REGISTRUOTIS Prisijunkite

Didinkite pardavimus, o ne darbo krūvį

Auginkite pajamas su lanksčiai naudojama Omniseend platforma, skirta el. prekybos rinkodarai el. paštu, SMS ir automatizavimui.

REGISTRUOTIS

Mumis pasitiki daugiau nei 75 000 el. prekybos prekių ženklų

BARBORA MemberShop ERMITAŽAS MATH nbgd

Sales performance

Revenue from Omniseend

\$21,605

Abandoned cart

SMS

Email

Your cart called

Checkout now